

Резюме: Николай Вепрев

Personal Information

Специальность Менеджер по продажам

Имя Николай

Фамилия Вепрев

Пол Мужской

Дата рождения 01-05-1989

Гражданство Россия

Эл. адрес veprev.nikolai@yandex.ru

Телефон +7 (909) 5565248

Специализация Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Тип занятости Полная занятость

Желаемая зарплата 100000

Профессиональные ИС: Предприятие 8,MS Word,Пользователь навыки ПК,Развитие продаж,Навыки продаж

Город поиска работы

Город

: Казань

Education

Образование

ВУЗ/Доп.образование/Тре Федеральное государственное бюджетное
нинги и Курсы образовательное учреждение высшего образования
«Государственный университет морского и речного
флота имени адмирала С.О. Макарова»

Специальность ЭиАППТ, Экономика и управление на предприятии
(по отраслям)

Дата От 02-06-2015

Дата до N/A

Опыт работы

Работодатель

Название компании Агреман, ООО, Ярославль

Должность Старший менеджер

С Даты 09-06-2016

До даты 24-06-2025

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности Работа с существующей базой и поиск новых клиентов в сегменте B2B (автомагазины, АЗС, СТО) на вверенной территории: Архангельская обл. Г. Котлас, Г. Коряжма, с. Красноборск, с. Ильинско-подомское, Вологодская обл. г. Великий Устюг.

- Активный поиск новых клиентов через различные каналы (телефонные звонки, интернет, личные встречи и т.д.).
- Участие в рекламных мероприятиях и акциях.
- Предоставление информации о продуктах и их свойствах.
- Помощь в выборе подходящего смазочного материала для конкретных целей.
- Объяснение технических характеристик и преимуществ.
- Оформление заказов в учетной системе Napoleon.
- Контроль за оплатой и отгрузкой товара.
- Контроль за своевременной оплатой счетов.
- Взаимодействие с клиентами по вопросам задолженности.
- Предоставление постпродажной поддержки.
- Информирование о новых продуктах и акциях.
- Работа с возражениями и претензиями клиентов.
- Мониторинг продаж и конкурентов.
- Анализ эффективности рекламных кампаний.
- Участие в разработке стратегии продаж.

Работодатель

Название компании ОАО «группа Илим»

Должность Контролер по выпуску автомобилей на линию

С Даты 24-06-2012

До даты 03-06-2015

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности -выпуск техники на линию, выдача и обработка
путевых листов, контроль за расходом топлива;
Ведение документации, выдача запчастей, слежение
за транспортом по системе глонас.
Опытно замещал диспетчера, механика

Работодатель

Название компании ООО«Котласский.лесопильно-деревообрабатывающи
й комбинат»

Должность Рамщик 4 разряда

С Даты 30-06-2010

До даты 30-06-2011

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности - Основные функции: Распиловка леса, Выполнение
плана в указанный срок

Работодатель

Название компании ООО «Агролес»

Должность Экономист по финансовому планированию

С Даты N/A

До даты N/A

Телефон N/A

Город N/A

Обязанности -Обеспечение правильного применения
действующих нормативных актов при планировании
и расходовании бюджетных средств.

Обо мне

Обо мне/Достижения/ Аналитический склад ума, обучаемость, способность принятия нестандартных решений, работоспособность, целеустремлённость, стрессоустойчивость, высокая степень ответственности, коммуникабельность, умение в кратчайшие сроки изучить проблему любой сложности исполнительность, умение работать в команде, дисциплинированность, аккуратность.

Опытный пользователь ПК (Word, Excel, Internet, электронная почта,) Есть опыт работы с программой «1С: Предприятие 8» \ "CRM Битрикс 24 \ " Имею водительские права категории В. Личный автомобиль.

1С: Предприятие 8 MS Word Пользователь ПК
Развитие продаж
Навыки продаж Заключение договоров Активные продажи
Поиск и привлечение клиентов Телефонные переговоры Прямые продажи
Работа с дебиторской задолженностью
Планирование продаж
Деловая переписка B2C продажи Битрикс24

Язык

Язык

название языка - Русский — Родной

уровень